

## 費用は成約後のみ！完全成果報酬の「タカウル」参画不動産会社 500 店舗突破 累計成約実績数は 120 件\*を超え、さらに選ばれる不動産売却一括査定サービスへ！

「不動産×WEB×ビッグデータ」の領域で、さまざまな不動産テックサービスを展開する株式会社ワンノブアカインド(本社：東京都港区、代表取締役社長：川島 直也、以下当社)が提供する不動産一括売却査定サービス「タカウル」では、参画不動産会社が全国 500 店舗を突破したことを報告いたします。また、累計成約実績数も 120 件\*を超え、参画不動産会社と同様に「タカウル」利用ユーザーも増加しています。

※2025年4月1日時点で累計成約実績数 124 件

初期費用なし・完全成果報酬制

# タカウル

不動産売却新時代  
by Mansion Review

エンドユーザーも不動産会社も納得できる新しい売却一括査定サービス

資料請求

03-6432-0970

ご利用者の声  
タカウルに対する感想

大変満足・満足 72%

満足 10%

大変満足・満足 72%

※2024年02月時点

[不動産売却一括査定参画不動産会社様募集 | タカウル](#)

### 【タカウルの3つ特長】

#### 01 査定獲得経路の増加



#### ① 売却案件の獲得増加

会員数 82 万人、月間平均利用者数 160 万人以上の不動産情報メディア「マンションレビュー」から売却意欲の高い売主から直接問い合わせを獲得。

#### 02 売却成立時のみ課金の完全成果報酬型



#### ② ご利用料金

売却成立時のみ課金の完全成果報酬を採用！

不動産会社さまには金銭的リスク無し。

初期費用や月額固定費も一切かからず、反響獲得も無料。

(※成果報酬の金額は資料請求を頂きましたら、ご案内させていただきます。)

#### 03 売却動機の強い顧客獲得



#### ③ 質の高い反響

マンションレビューでは「推定適正価格・過去の販売履歴」を公開。売主様自身が早く売るためのノウハウや相場感をサイトで蓄え、本格的に売却を考えたタイミングにて、不動産会社様へ査定依頼をする流れを構築。

# PRESS RELEASE

## 【タカウルご利用の不動産会社さまの声】

既にタカウルをご利用いただいている不動産会社さまより、以下のようにご満足のお声を頂戴しております。

■以前は反響課金の査定サイトを利用していたが、反響課金である点、反響の質に満足できない点を理由に、登録をやめてしまった。しかしながら、タカウルであれば完全成果報酬を採用しており、「初期費用&ランニングコストゼロ」・「反響獲得も無料」な点が非常に魅力的で、売主様ともしっかりと連絡が取れ、媒介契約に進む割合も他サイトよりも高いのが魅力。

■「初期費用&ランニングコスト」ゼロ（反響獲得も無料）が、タカウルを利用するきっかけの最大の理由。

■「マンションレビュー」の物件詳細ページに記載されているコンテンツ「推定適正価格」で、売主さま自身でおおよその相場感を掴んでいるため、その後のコミュニケーションもスムーズに行うことができる。

■タカウル利用ユーザーと連絡がしっかりと取れることや、他社の一括査定サービスと比較して媒介獲得率が2倍程度と感ずるほど、反響の質が良い。

## 【タカウルご参画希望の不動産会社さまへ】

売主様も不動産会社も納得できる新しい売却一括査定サービス「タカウル」へのご参画をご希望される不動産会社は下記よりお気軽にお問い合わせくださいませ。

[不動産売却一括査定参画不動産会社様募集 | タカウル](#)

## 【マンションレビュー概要】



当社が2010年より運営のマンション情報を中心とした不動産情報サイト。全国約15万8千棟(2024年)の『物件概要・ロコミ・適正相場・資産価値』がわかる情報サイトで、年間の訪問ユーザー数は約1,300万人(2024年)。登録会員数は2025年3月に82万人を突破いたしました。

また、一般ユーザーだけではなく、1,700社以上の全国の不動産会社にもさまざまな角度からのデータや物件情報を提供し、その取引をサポートしております。

今後も「消費者が後悔しない不動産取引」の実現を目指し、サービスの開発・提供を進めてまいります。

## PRESS RELEASE

- ◆マンション情報サイト「マンションレビュー」 <https://www.mansion-review.jp/>
- ◆マンションレビュー公式 X(旧 twitter) [https://twitter.com/mansion\\_review](https://twitter.com/mansion_review)
- ◆株式会社ワンオブアカインド プレスリリース一覧 <https://www.one-of-a-kind.co.jp/pressrelease/>

- ◆不動産売却の新サービス「タカウル」

(マンションレビュー事務局監修。業界慣習と不動産市場を徹底調査し、高値売却が実現する仕組みを構築)

<https://www.mansion-review.jp/baikyaku/>

### 【会社概要】

社名：株式会社ワンオブアカインド

所在地：105-0001 東京都港区虎ノ門3丁目4番7号 虎ノ門36森ビル 10階

代表者：代表取締役社長 川島 直也

設立：2009年9月10日

資本金：3,179万9,000円

事業内容：不動産メディアサービス企画・立案・運営、WEB制作、広告代理業務

コーポレートサイト：<https://www.one-of-a-kind.co.jp/>

- ◆マンションホームページ(物件特設サイト)制作サービス「マンション Press」

<https://www.one-of-a-kind.co.jp/hp/tokusetsu/>

- ◆マンションデータ(パンフレット・図面集・価格表)ダウンロードサービス「MDL」

<https://www.one-of-a-kind.co.jp/data/>

その他、ホームページ制作・マーケティング支援サービス各種を展開中。

<本リリースに関する報道関係者さまからのお問い合わせ>

株式会社ワンオブアカインド 広報担当 石川

105-0001 東京都港区虎ノ門3丁目4番7号 虎ノ門36森ビル 10階

TEL: 03-6432-0970 FAX: 03-6432-0499 E-mail: pr@one-of-a-kind.co.jp