

2022年1月19日  
株式会社ウィルオブ・ワーク

## セールス・マーケティング支援のスマートキャンプと業務連携 インサイドセールス支援ツール『BALES CLOUD』を提供開始！

～人材からツールまでワンストップで提供可能に～

総合人材サービスの株式会社ウィルオブ・ワーク（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：告野 崇、以下「ウィルオブ・ワーク」）は、スマートキャンプ株式会社（本社：東京都港区、代表：古橋 智史、林 詩音、以下「スマートキャンプ」）と業務連携し、ウィルオブ・ワークが全国に展開する営業派遣・代行サービス『Seiyaku（セイヤク）』と共に、スマートキャンプが展開するインサイドセールス支援ツール『BALES CLOUD（ベイルズクラウド）』を本日より提供開始します。

### 営業派遣・代行サービス



▶Seiyaku : <https://wilof-work.co.jp/lp/seiyaku/>

### インサイドセールス支援ツール



▶BALES CLOUD : <https://bales.smartcamp.co.jp/bales-cloud>

営業派遣・代行サービス『Seiyaku』を展開するウィルオブ・ワークと、インサイドセールス支援ツール『BALES CLOUD』を提供するスマートキャンプの業務連携により、ウィルオブ・ワークの顧客企業に対しては、営業人材課題の解決だけでなくインサイドセールス支援ツールも提供することで、人材からツールまでワンストップで支援が可能になります。また人材課題を抱える『BALES CLOUD』の顧客企業に対しては、ウィルオブ・ワークの人材サービスを紹介することでインサイドセールス組織の生産性向上、高度化の実現に貢献します。

### 業務連携の背景

近年、営業活動の効率化を進める企業において、少ない営業リソースでより多くの顧客に対応可能なインサイドセールスの導入が注目されています。一方で、社内の営業人材不足により導入を進められない企業も少なくありません。ウィルオブ・ワークでは、2020年6月より業界を問わず全国規模で展開する営業派遣・営業代行サービス『Seiyaku』を提供開始し、インサイドセールスのみならず、企業のニーズに合わせた営業人材支援を行ってまいりました。

導入を進められない企業の中には、「インサイドセールスを立ち上げたいが何をすればいいかわからない」、「社内で有効な情報共有システムが無く管理が難しい」という声も多く、インサイドセールス導入においては人材課題だけではなく、導入後の管理方法や有効な支援ツールの情報が不足している事も課題でした。今回の業務連携によって、『Seiyaku』による営業人材課題の解決だけでなく、インサイドセールス支援ツール『BALES CLOUD』の提供により、顧客のニーズに合わせた営業課題解決が可能となります。

『Seiyaku』は、今後も営業人材の採用・教育課題だけでなく、多角化する営業システム・ツールの導入コンサルティングに至るまで、企業それぞれの営業課題を解決する「営業相談プラットフォーム」を目指します。

2022年1月19日  
株式会社ウィルオブ・ワーク

## 両社事業責任者からのコメント



### スマートキャンプ株式会社 取締役執行役員COO 阿部 慎平 氏

インサイドセールス代行サービス「BALES」では内製とアウトソースを組み合わせたハイブリッド型でのインサイドセールス組織の構築を推奨しており、これまでにインサイドセールス支援ツール「BALES CLOUD」、インサイドセールス特化人材紹介サービス「BALES CAREER（ベイルズキャリア）」の提供を進めてきました。業務連携によりインサイドセールス組織の内製支援における選択肢を増やすことで、より多くのお客様のインサイドセールス組織の支援と事業成長に貢献していきます。



### 株式会社ウィルオブ・ワーク 取締役 松山 健二

2020年6月にスタートした「Seiyaku」は、業界を問わず全国規模で営業代行、営業人材派遣を行っており、営業人員の正社員比率を高め専任制にすることで、高い定着率とパフォーマンスを出せる運営体制を整えることができ、多くのお客様をご支援させて頂いております。昨今のインサイドセールス組織構築の広がりを受け、人材課題だけでなく営業支援ツールにお困りの企業様も増えております。この業務連携により多くのお客様の営業活動のご支援ができるよう貢献してまいります。

## 会社概要

### 【スマートキャンプ株式会社 会社概要】

社 名 : スマートキャンプ株式会社  
本 社 : 東京都港区三田3-13-16 三田43MTビル13階  
設 立 : 2014年6月  
代 表 : 代表取締役 古橋智史、林詩音  
資 本 金 : 1億円  
従 業 員 数 : 72名 (2020年12月1日時点)  
事 業 内 容 : SaaSマーケティングプラットフォーム「BOXIL SaaS」や、インサイドセールス代行・コンサルティング「BALES」、オンライン展示会「BOXIL EXPO」の運営  
U R L : <https://smartcamp.co.jp/>

### 【株式会社ウィルオブ・ワーク 会社概要】

社 名 : 株式会社ウィルオブ・ワーク  
本 社 : 東京都新宿区新宿三丁目1番24号 京王新宿三丁目ビル3階  
設 立 : 1997年1月  
代 表 : 代表取締役社長 告野 崇  
資 本 金 : 9,900万円  
従 業 員 数 : 2,836名(2021年3月末現在)  
事 業 内 容 : 人材派遣・紹介予定派遣事業、業務委託・請負運営事業、人材紹介事業、コンサルティング事業、外国人就労支援事業  
U R L : <https://willob-work.co.jp/>

【本リリースに関するお問合せ先】

広報担当：仁科（にしな）、新元（にいもと） <https://willob-work.co.jp/>

株式会社 ウィルオブ・ワーク

〒163-0455 東京都新宿区西新宿二丁目1番1号 新宿三井ビルディング55階  
TEL: 03-6894-2035 FAX: 03-6894-2040 MAIL: [pr@willob.co.jp](mailto:pr@willob.co.jp)