

ミツモア、累計依頼数150万件突破! 事前に金額と内容を比較できる明朗会計などが好評

オンラインでの見積もり比較・受発注サービスを手掛ける「ミツモア」を運営する株式会社ミツモア(本社:東京都中央区、代表取締役:石川彩子)は、おかげさまで2017年3月22日の最初の依頼から、2022年4月6日で累計依頼数150万件を突破することができました。

「最大5件の相見積もり」「最短1分の見積もり提供」「マッチのAI化でベストなプロが見つかる」「事前に金額と内容が分かる明朗会計」などで、多くの依頼者から高評価を得ることができました。



[事前に金額と内容を比較できる明朗会計が高評価]

「ミツモア」は、カメラマン・リフォーム・機器設置・庭の手入れ・ハウスクリーニング・税理士サービスなどくらしからビジネスまでなんでもプロに依頼できる、オンラインでの見積もり比較・受発注サービスです。

スマートフォンやパソコンから簡単な質問に回答するだけで、くらしからビジネスまで**最短1分で最大5件**の相見積もりをお届けし、**最速翌日に仕事が完了**する見積もりプラットフォームとして、多くのお客さまにご支持をいただいております。

2021年10 月に累計依頼が100万件を超えてから、わずか半年足らずで累計150万件突破という急成長を続けています。条件に合わせて「ミツモア」のシステムが自動で見積もりを提案する「自動応募」により事業者を煩雑な営業や見積もり作成から解放し、依頼者は最大5件の見積もりを最短1分と素早く取得することができ、事前に金額と内容が分かって明朗会計です。また、マッチがAI化されているため、ベストなプロがすぐに見つかることでも、多くの依頼者から高評価を得ており、直近の顧客満足度は94%*となっています。

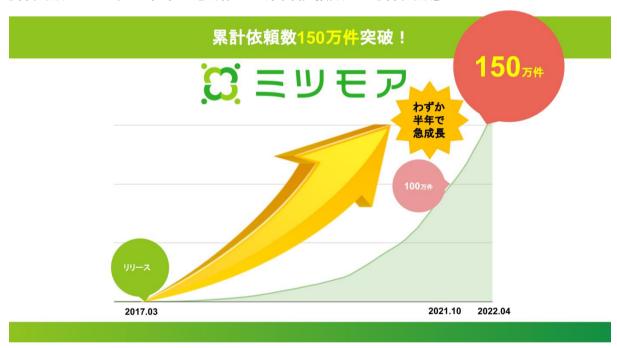
「ミツモア」は、事業者の方も、依頼者の方も、安心してご利用いただけるように、「**事業者利用開始時の審査**」や「**評価、特徴の見える化**」「**安心できるお金のやりとり**」ができるように、エスクロー決済システムなどを導入しています。またミツモアは24時間・365日の体制ですべての依頼内容を確認し、法的・社会的に問題を伴うご依頼ではないかを確認する「パトロールの実施」をしています。

さらに、2021年7月16日からは全成約作業を対象に**最高1億円まで補償する「損害賠償補償制度**」を導入し、より安心してサービスをご利用いただける環境を整えてまいりました。

「ミツモア」の**ゴールは日本の労働生産性が上がりGDPが増えること**。ミツモアを使う会社の労働生産性が 高まり、それにより日本全体のGDPが向上するような世界の実現を目指しています。

現在は「ミツモア」で、**集客・見積もり自動化・ベストマッチ**が見つかるモデルで勝負していますが、今回の累計依頼数150万件突破という多くのお客さまのご支持に応えるためにも、**真に皆さまの生活になくてはならないサービス作り**に取り組んでまいります。

[100万件突破からわずか半年で急成長! 累計依頼数150万件突破]



「「ミツモア」のホームページ】

くらしからビジネスまで、検索ボックスからなんでもプロに見積もり依頼ができます https://meetsmore.com/

[「ミツモア」で依頼可能な人気サービスの一例] カメラマン



https://meetsmore.com/t/photographers

リフォーム



https://meetsmore.com/t/remodel

機器設置・修理



https://meetsmore.com/t/equipment-install

庭の手入れ



https://meetsmore.com/t/gardening

ハウスクリーニング



https://meetsmore.com/t/cleaning

税理士



https://meetsmore.com/t/tax-accountant

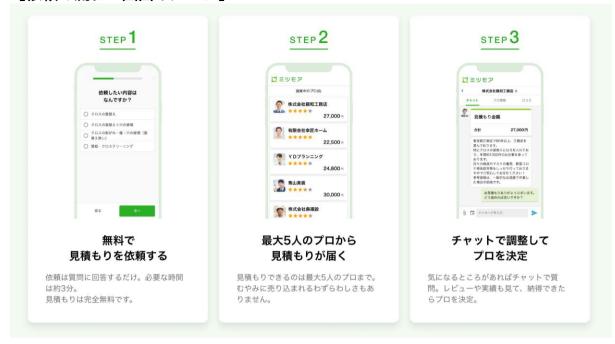
[メディア関係者各位への取材協力]

ミツモアでは、登録プロや依頼者のご紹介などの取材設定が可能です。また、見積もりプラットフォーム「ミツモア」でのトレンド情報について担当者への取材にもご対応いたします。お問い合わせやご依頼などぜひお声がけください。

[ミツモアで依頼ができる体験]

どこに頼んでいいのかわからない… プロへの依頼はミツモアへ! ミツモアならサイト上で条件などの簡単な質問に答えるだけで最短1分で最大5件の相見積もりをお届けし、最速翌日にプロが来ます。

[依頼の流れ 画面イメージ]



[ミツモアによる効率化]



空いた時間は本業に専念 ⇒ 労働生産性の向上

[ミツモアへの事業者登録]

ミツモアではネット集客を活用したいプロの方の登録を募集しております。電話帳やチラシでの集客が減り、インターネットでの集客がより重要になる時代、「ミツモア」で集客の手間や営業にかける時間を省くことで、事業者がサービス提供に集中できることを目指しています。

[ミツモア大学(プロインタビュー)]

https://meetsmore-university.com

[プロとしてミツモアに登録]

https://pro.meetsmore.com/lps/pro

[メリット]

依頼者:

- ・お急ぎの場合でもスピーディに見積もりが届き、事業者様選びの検討ができます。
- ・見積もりは最大5社から届き、事前に金額と内容が分かって明朗会計です。むやみに売り込まれるわずらわしさがありません。
- ・提案のあったプロにチャットで質問。レビューや実績も見て、納得できたらプロを決定。

事業者:

- ・見積もり作成の手間を省くことで、より簡単に集客が可能。
- ・応募手数料が無料(手動で応募する場合は、従来の1/3程度)。
- ・ミツモアはシステム導入費や年会費が一切かかりません。成約した場合のみの手数料徴収のため、初期投資なしでご利用いただけます。

[自動応募とは]

届いた依頼に対して、あらかじめ設定した条件、料金設定に応じてミツモアのシステムが自動的に見積もりを作成し応募を行うサービスです。

[株式会社ミツモアの概要]

会社名 :株式会社ミツモア

代表者名 : 石川 彩子

住所 :東京都中央区銀座7丁目16-12 G-7ビルディング8階

設立 : 2017年2月8日

事業内容 : 依頼者と税理士や住宅清掃、カメラマンなど幅広い職種の専門家をつなぐ、見積もりプラット

フォーム「ミツモア」の開発と運営

URL : https://meetsmore.com/company/news

[ミツモアの採用強化について]

ミツモアでは組織を拡大中のため積極的に採用をしております。ご興味のある方は、ぜひ以下のページからご応募ください。

·採用情報:https://meetsmore.com/company/recruit

[ミツモア、「Google for Startups Growth Academy 2021」に選出]

見積もりプラットフォーム「ミツモア」を運営する株式会社ミツモアは、この度、「Google for Startups Growth Academy 2021」のプログラムを修了 Google for Startups Alumni 卒業生のメンバーになりました。

https://meetsmore.com/company/news/23147

【本リリースに関してのお問い合わせ】

株式会社ミツモア 広報担当:花田、曹 TEL 03-4361-2307 | pr@meetsmore.com