

2022年7月20日
株式会社 経営者 JP

KEIEISHA TERRACE 「私が経営者になった日」に

「年輪経営」を実践する 伊那食品工業、塚越英弘氏が登場

1958年の設立以降、連続増収増益を続伸、その秘訣について語る！

株式会社 経営者 JP(東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸)が提供する KEIEISHA TERRACE(<https://keieishaterrace.jp/>)では、リーダーシップ/マネジメント/キャリアなど様々なテーマで、第一線の経営者・有識者から最先端のビジネス・知識を学べる場を提供。登場経営者も150名を超えており、多くの経営者・幹部・次世代リーダーが集う学びの場となっています。

このたび、KEIEISHA TERRACEの真髄とも呼べる「私が経営者になった日」に、伊那食品工業株式会社 代表取締役社長 塚越英弘氏が登場します。



社長に任命された日＝経営者になった日ではありません。経営者をご自身で「経営者」になったと感じたのは、どんな決断、あるいは経験をした時なのか。何に動かされ、自分が経営者であるという自覚や自信を持ったのでしょうか。

「社員にとっていい会社であろう」という極めてシンプルな理念のもと、1958年の設立以降、連続増収増益を続伸。多くの経営者がその秘訣を学ぼうとする「年輪経営」を実践する寒天製品トップメーカー伊那食品工業株式会社 代表取締役社長 塚越英弘氏に3回にわたってお話を伺いました。

<https://keieishaterrace.jp/article/detail/19383/>

■塚越英弘氏のコメントを一部抜粋してご紹介

「大事なものは正論ではなく信頼」

父がやろうとしていることは社員に対して冷たい、もっと社員のことを考えてやるべきだと。それで口論になったわけです。わたしは完全に社員の味方の代表意見を言っているつもりでしたが、周りがすごくしらっとしていたんです。言っていることはわたしが確かに社員寄りのようなんですが、社員はみんな父の味方なんです。信頼関係が全然違う。だからすごいアウェーで、役員の人にも諭されました。その時、いくら正論を言っても、それ以前に父がしてきたような積み上げた信頼関係がなければ通らないのだということを痛感しましたね。

■プロフィール / 塚越英弘氏

伊那食品工業株式会社 代表取締役社長。日本大学農獣医学部卒業後、CKD 株式会社に入社。その後、1997年に伊那食品工業に入社し、購買部長や専務、副社長を歴任。2019年より代表取締役社長に就任し、現在の最高顧問塚越寛よりバトンを受け継ぐ。

■「私が経営者になった日」とは？

社長に任命された日＝経営者になった日ではありません。経営者ご自身で「経営者」になったと感じたのは、どんな決断、あるいは経験をした時なのか。何に動かされ、自分が経営者であるという自覚や自信を持ったのでしょうか。その瞬間に迫る、連載「私が経営者になった日」。ぜひお楽しみください。

* 本企画への登壇をご希望の方は、以下までご連絡いただけますと幸いです。

ご要望の情報提供などお気軽にお申し付けください。

<https://forms.gle/uZomm6qQK1bX2RKe7>

■KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や

情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

■具体的なサービス内容(3つの主サービス)

①情報収集の場としての「KEIEISHA TERRACE」

皆様が「読みたい」「学びたい」と思っていただけの独自の情報コンテンツを発信します。情報の内容については、他のメディアでは読めない&より実践に活かせるリアルな情報にこだわってまいります。

②学びの場としての「KEIEISHA TERRACE」

明日から使える実践的な内容を追求した学びの場を定期的に提供してまいります。各学びの場には、その道のプロの講師をお招きし、MBA では学べない当社ならではのプログラムを展開いたします。場所や時間を選ばずに視聴いただけるよう、オンラインセミナーを中心に幅広いテーマのラインアップを取り揃えております。

③出逢いの場としての「KEIEISHA TERRACE」

「新しい刺激、出逢いが欲しい」「良き相談相手を求めている」といったお声に応えるべく、皆様同士の交流の場、さらにはセミナー講師陣や当社のパートナーとの接点をおつくりし、普段のビジネスシーンではなかなか相談できない、今更相談ができないことを解決いただくセットアップをいたします。

■株式会社 経営者 JP について

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

- ・エグゼクティブサーチ事業(経営層特化の人材紹介)
- ・コンサルティング事業(組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ サービス)
- ・セミナー事業(経営者・リーダー対象セミナーの主催)
- ・会員事業(志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販)

■本件に関する問い合わせ先

株式会社経営者 JP 広報担当 中村 <https://www.keieisha.jp/contact/>

E-mail:info@keieisha.jp