

PRESS RELEASE



メディア関係者各位

2022年8月4日

ミツモア、総額23億円の資金調達を実施し、 SaaSプロダクト「MeetsOne」を正式発表 ～「ミツモア」のサービス経験から生まれた 業務生産性向上の為のサービス～

株式会社ミツモア(本社:東京都中央区、代表取締役:石川彩子)は、この度、オンラインでの見積もり比較・受発注サービスを手掛ける「ミツモア」およびフィールドサービス事業者向けSaaSプロダクト「MeetsOne」の提供にあたり、第三者割当増資等による総額23億円の資金調達を実施いたしましたのでお知らせします。



[シリーズBラウンドの資金調達について]

株式会社ミツモアは 2017年6月のエンジェルラウンドの資金調達、2019年6月のシリーズAの資金調達に続き、シリーズBの資金調達を実施いたしました。

今回、リードインベスターとして、大手資産運用会社フィデリティの資金を元にグローバルな投資実績があるEight Roads Ventures、また、ESGの視点を戦略に取り入れる革新的なスタートアップ企業に投資するMPower Partnersが新規の引受先となりました。加えて、国内金融大手の三菱UFJフィナンシャル・グループの三菱UFJキャピタルによる戦略的な資本参画となっています。

また、ハンズオン支援に定評のある**Angel Bridge**と海外プロダクトにも知見を持つ**WiL**の既存の2社もシリーズAに続き引受先とし、総額23億円の資金調達を実施いたしました。

ミツモアが目指す「日本の**GDP**を増やし、明日がもっといい日になる、と思える社会に」というミッションへの共感から、長期的視点に基づいて投資いただきました。

今回の資金調達により、ミツモアは人材強化とマーケティング活動の加速をいたします。また、今回、見積もりプラットフォーム「ミツモア」のサービスの経験から生まれた業務生産性向上の為の**SaaS**プロダクト「**MeetsOne**」を正式発表いたしますとともに、さらにお客様のお役に立てるように機能向上などを図ってまいります。

今回のシリーズB調達により、累計調達額は**33億円**となります。



↑(中央から時計回りに)ミツモア 代表取締役 CEO 石川 彩子、取締役 CTO 柄澤 史也、CXO 吉村 昌子、三菱UFJキャピタル 佐藤 栄司 氏、MPower Partners キャシー 松井 氏、Angel Bridge 河西 佑太郎 氏、八尾 凌介 氏、MPower Partners 深澤 優壽 氏、WiL 松本 真尚 氏、Eight Roads Ventures Japan メラリ ソフィー 氏、ミツモア 取締役COO 伊野 友紀

【今回の資金調達先】

今回の第三者割当増資の主な引受先は以下の通りです。

- Eight Roads Ventures
- MPower Partners
- 三菱UFJキャピタル
- Angel Bridge
- WiL

8° EIGHT ROADS™



[出資先のコメント]

Eight Roads Ventures Japan シニアアソシエイト メラリ ソフィー 氏



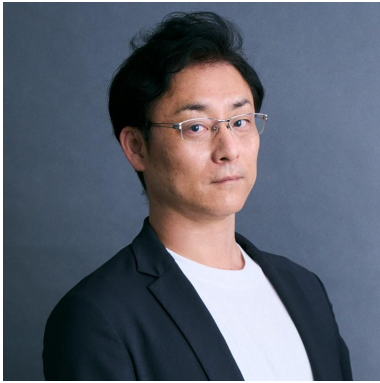
日本の中小企業向けのオンラインサービス提供はわずか5%。加速度的にデジタルが浸透していく潮流を背景にマーケットプレイスを提供するミツモアは、中小企業のサービス領域における圧倒的なポジションとテクノロジーの力で依頼者と事業者のマッチング及びサービス依頼にまつわる顧客体験を根本的に変革してきました。今後は、過去5年間の事業経験を通して蓄積された事業者のペインの知識を元に開発された新SaaSプロダクト「MeetsOne」により、あらゆる業務フローをワンストップでデジタル化し事業者の生産性向上を最大化するものと期待しています。ミツモアが今後も素晴らしい展開を遂げられるようサポートさせていただけることを楽しみにしています。

MPower Partners ゼネラル・パートナー キャシー 松井 氏 / パートナー 深澤 優壽 氏



380万社を超えるあらゆる分野の中小事業者とそこで働く3000万人の方々の活躍を支援し、依頼者に最適なサービスをお届けするミツモアのプラットフォーム事業に高いポテンシャルと意義を感じました。また、中小事業者の生産性を上げることで日本のGDPを上げるというミツモアのミッションにMPowerは深く共感し、出資させていただきました。さらなる事業拡大と新たなプロダクトの開発を通して、ミツモアが社会に欠かせないインフラとなることを私たちは信じています。MPowerはESGの実装を通してミツモアの成長を全力で支えていくつもりです。

三菱UFJキャピタル 投資第二部 部長 佐藤 栄司 氏



見積もりプラットフォーム「ミツモア」は登録事業者および利用者双方から高い評価を得ており、その結果として継続的な成長を遂げています。また先般、短期工事事業者向けの管理SaaSである「MeetsOne」をリリースしました。同SaaSは利用事業者の生産性向上に資する社会性の高いツールであり、今後の拡大が期待できます。これらから、当事業の社会性と成長性、可能性の高さを評価し投資をいたしました。今後はMUFGが有するネットワークを駆使し全力でサポートして参ります。

Angel Bridge 代表パートナー 河西 佑太郎 氏 / シニアアソシエイト 八尾 凌介 氏



シリーズAラウンドに引き続き今回のシリーズBラウンドでも投資させていただき、今後もミツモアチームと志を共にできることを非常に嬉しく思います。日本のGDPを増やすという石川CEOの強烈なパッションに賛同した優秀で結束の強い組織が何よりミツモアの強みです。ミツモアが地道に積み上げてきたプラットフォーム事業と新たにリリースしたMeetsOneの組み合わせによって国内30兆円のローカルサービス市場を変革し、日本に大きなインパクトを与える企業になると信じています。Angel Bridgeは今後も引き続きミツモアのミッション実現に向けて全力でご支援をして参ります。

WiL ジェネラルパートナー兼共同創業者 松本 真尚 氏



「日本のGDPを増やし、明日がもっといい日になる、と思える社会に」のミッションのもと、メイン事業の成長を緩めることなく、新たなプロダクト開発を手掛けるなど、大きな市場規模を見据え、深いユーザーペインに応え続けるチームには、高い志と挑戦、そして大きな社会的意義を感じると同時に、社会から必要とされるプラットフォームになっていくものと信じています。引き続きご支援できることを嬉しく思います。

[弊社CEOコメント]

株式会社ミツモア 代表取締役CEO 石川 彩子



ミツモアは、日本のGDPを増やし、「明日がもっといい日になる」とみんなが思えるような社会を作るために、労働生産性を向上するプラットフォームを作ってきました。5年前からのコア事業である「ミツモア」プラットフォームは、依頼者様・事業者様双方にとって時間と手間のかかるプロセスだった「見積もり」を自動化します。雑務を減らし、本業に集中できるようにする、画期的なプラットフォームです。

また、直近、ミツモアで活躍する現場仕事の事業者に向けた、生産性向上・売上向上のためのSaaS「MeetsOne」もリリースしました。マーケティング・顧客対応・現場仕事・バックオフィス、すべての業務フローを、一元管理して自動化できる、画期的なVertical SaaSです。

この度、多くの投資家の方に、「ミツモア」と「MeetsOne」のシナジーにより実現できる、産業構造の変革の未来を信じていただき、冷え込む市況の中でも大型の調達を完了することができました。「ミツモア」と「MeetsOne」の組み合わせにより、事業者様の売上が増え、残業時間は減る、そんな世界の実現をミツモアは目指します。ミッションから逆算するとまだ我々は1合目、すべての方々が希望を持てる未来を目指し駆け抜けます。

[弊社CEO 石川 彩子 Profile]

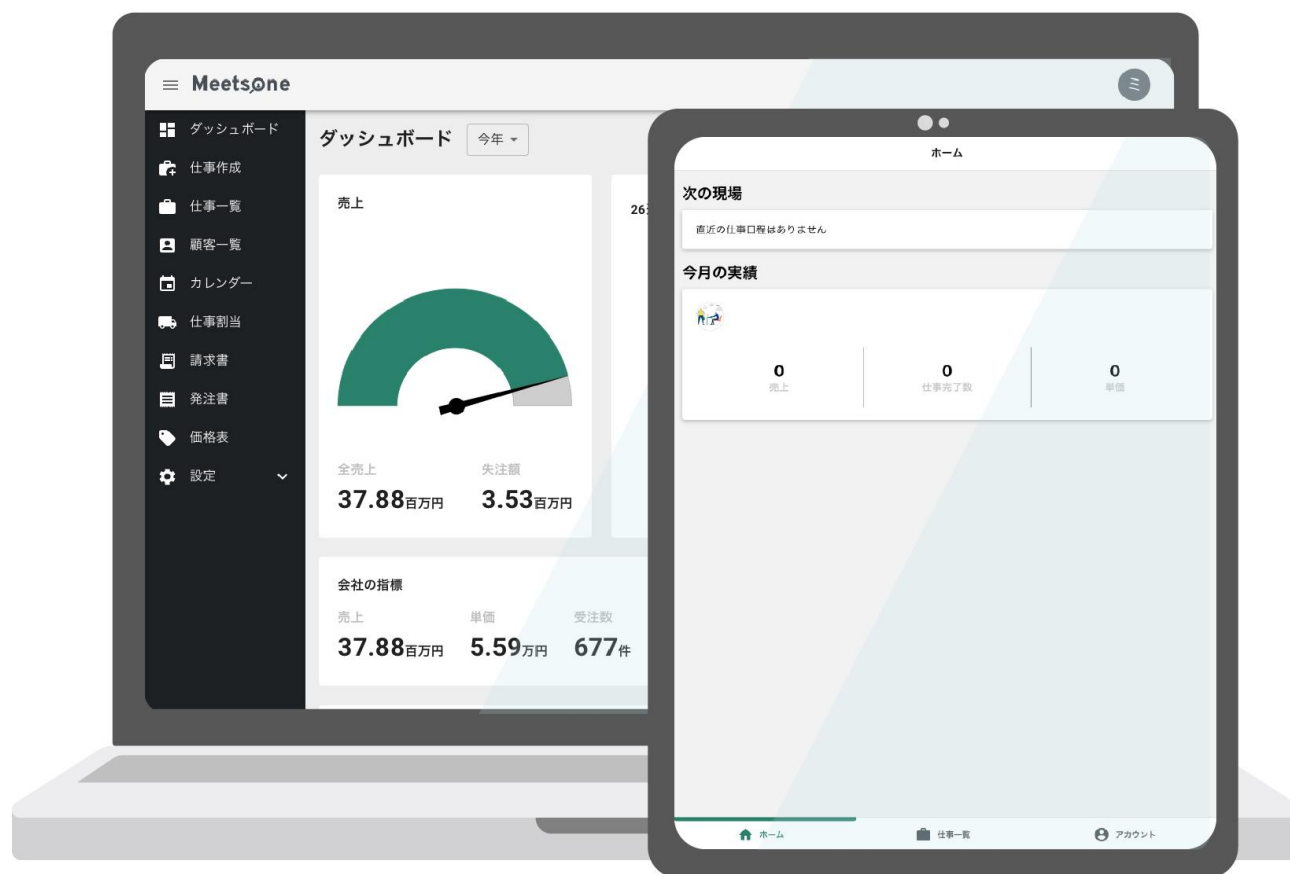
株式会社ミツモア 創業者 兼 代表取締役CEO

ペイン・アンド・カンパニーでのコンサルタント経験を経て、渡米。シリコンバレーのECスタートアップ・Zazzleで開発管理や経営管理業務に従事。帰国後、現、取締役CTOの柄澤史也とともにミツモアを共同創業。くらしからビジネスに必要なソフトウェアまで明朗会計な見積もりが取得できる、見積もりプラットフォーム「ミツモア」、短期工事系の事業者の現場オペレーションを効率化するバーティカルSaaS「MeetsOne」を運営し、日本のGDP向上を目指している。東京大学 法学部卒 ペンシルバニア大学ウォートン校MBA取得。

[Vertical SaaSプロダクト「MeetsOne」について]

MeetsOne

・全ての業務を劇的に効率化



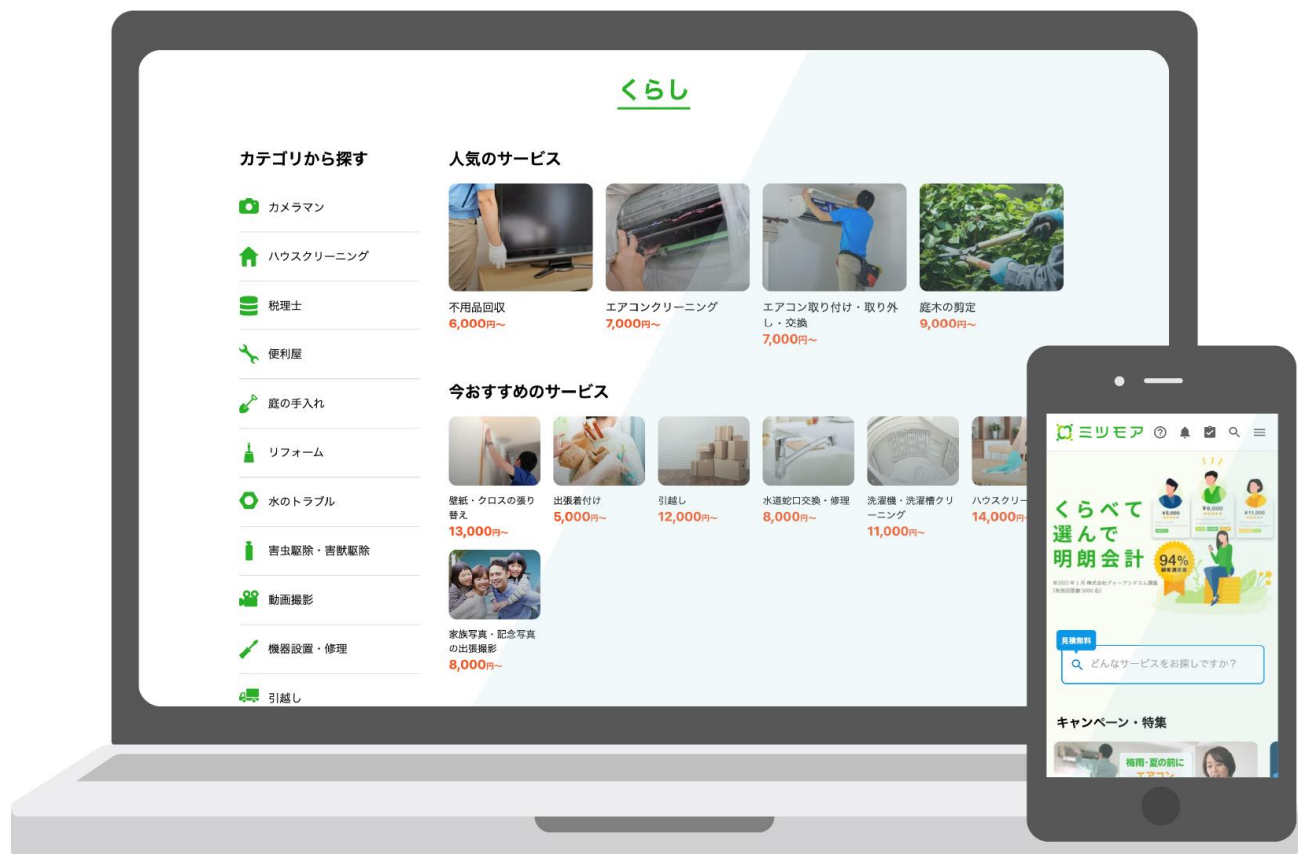
ミツモアのサービスの経験から生まれた業務生産性向上のためのサービス、それがMeetsOneです。エアコン、電気工事などの短期工事系の事業者様の業務を現場～バックオフィスまですべてカバーする業務管理のクラウドサービスです。ミツモアをお使いの事業者様でなくてもご利用可能です。

<https://meetsone.com/>

[見積もりプラットフォーム「ミツモア」について]

ミツモア

・選ばれて利用者**200万人**突破！
300以上の暮らし・ビジネスサービスがスマホで依頼可能



「ミツモア」は、おかげさまで2017年3月22日の最初の依頼から、2022年7月で累計依頼数200万件を突破することができました。2022年5月より「ミツモア」アプリの提供を開始し、「見積もりなら、ミツモア」と皆様に愛される、暮らしやビジネスになくてはならないサービスを目指しております。「ミツモア」はエアコンクリーニングなどの各種ハウスクリーニング、害虫・害獣駆除、庭の手入れ、リフォーム、網戸の張り替え、エアコン取り付けといった機器設置などの暮らしを支えるサービスや、カメラマン、デザイン、翻訳、確定申告や顧問契約などの税理士サービス、ビザ申請などの行政書士サービス、勤怠管理や労務管理システムなどの「人事・労務」や、会計ソフト、電子契約システムといった「経理・会計」、「営業・マーケティング支援」などのビジネスに欠かせないソフトウェアまで、アプリやインターネットブラウザから見積もりを依頼することができます。「こんな見積もり依頼、できるかな？」がきっと見つかります。

<https://meetsmore.com/>

【「ミツモア」直近のハイライト】

累計依頼数

約 **200** 万件突破

1年で約2.4倍

累計登録事業者数

約 **4** 万社

1年で約1.6倍

依頼総額

総額 **980** 億円突破

1年で約2.3倍

累計資金調達額

総額 **33** 億円突破

※ 2022年8月実績

スタッフ数

250 人

※ 2022年8月実績

【「ミツモア」のホームページ】

くらしからビジネスまで、検索ボックスからなんでもプロに見積もり依頼ができます。

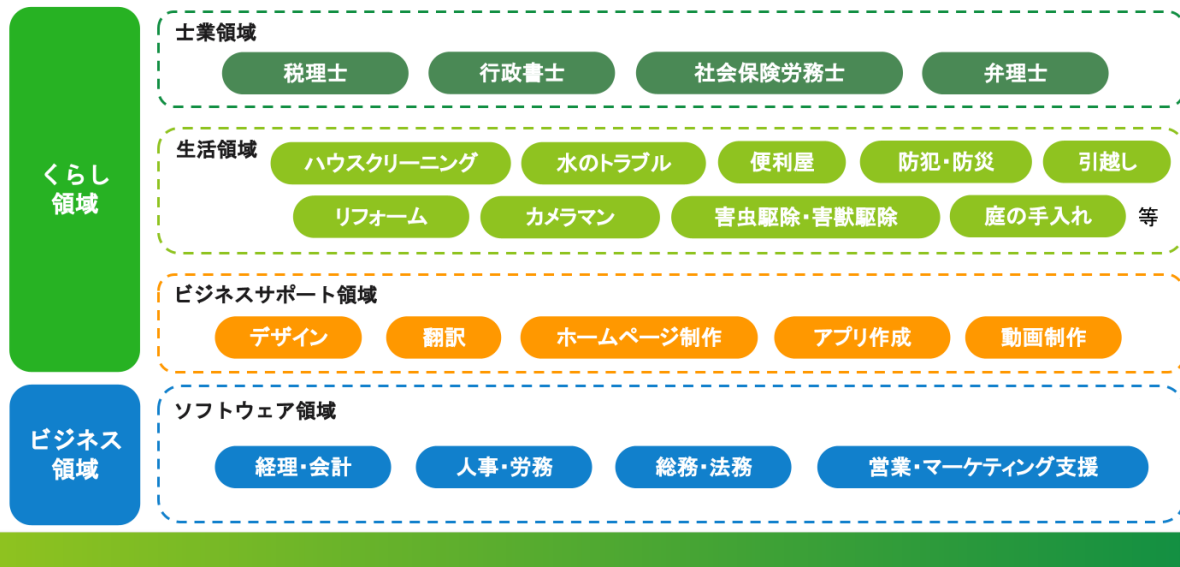
<https://meetsmore.com/>

【「ミツモア」で依頼ができる体験】

どこに頼んでいいのかわからない... プロへの依頼はミツモアへ！ ミツモアならサイト上で条件などの簡単な質問に答えるだけで最短1分で最大5件の相見積もりをお届けし、最速翌日にプロが来ます。

【「ミツモア」で依頼可能な人気サービスの一例】

30カテゴリ 300サービス以上で展開



◆暮らし領域

税理士

<https://meetsmore.com/t/tax-accountant>

行政書士

<https://meetsmore.com/t/administrative-scrivener>

ハウスクリーニング

<https://meetsmore.com/t/cleaning>

リフォーム

<https://meetsmore.com/t/remodel>

カメラマン

<https://meetsmore.com/t/photographers>

庭の手入れ

<https://meetsmore.com/t/gardening>

害虫駆除・害獣駆除

<https://meetsmore.com/t/terminator>

ウェブ制作

<https://meetsmore.com/t/website-development>

動画制作

<https://meetsmore.com/t/videographers>

◆ビジネス・ソフトウェア領域

勤怠管理

<https://meetsmore.com/product-services/attendance-management>

電子契約システム

<https://meetsmore.com/product-services/electronic-signature>

会計ソフト

<https://meetsmore.com/product-services/accounting-software>

労務管理システム

<https://meetsmore.com/product-services/labor-management-system>

[メディア関係者各位への取材協力]

ミツモアでは、登録プロや依頼者のご紹介などの取材設定が可能です。また、見積もりプラットフォーム「ミツモア」でのトレンド情報について担当者への取材にもご対応いたします。お問い合わせやご依頼などぜひお声がけください。

[依頼の流れ 画面イメージ]

ミツモア ご利用の流れ

STEP 1

依頼したい内容は
なんですか？

- プロの依頼書
- プロの得意先への見積書
- プロの得意先へ見積書の送付（見積書無し）
- 依頼：プロにアクセス

無料
依頼

**無料で
見積もりを依頼する**

依頼は質問に回答するだけ。必要な時間は約3分。
見積もりは完全無料です。

STEP 2

株式会社緑野工務店
27,000円

有限会社豊田ホーム
22,500円

YDプランニング
24,800円

青山設計
30,000円

株式会社奥田建設

**最大5人のプロから
見積もりが届く**

見積もりできるのは最大5人のプロまで。
むやみに売られるわずらわしさもありません。

STEP 3

見積もり依頼

依頼
27,000円

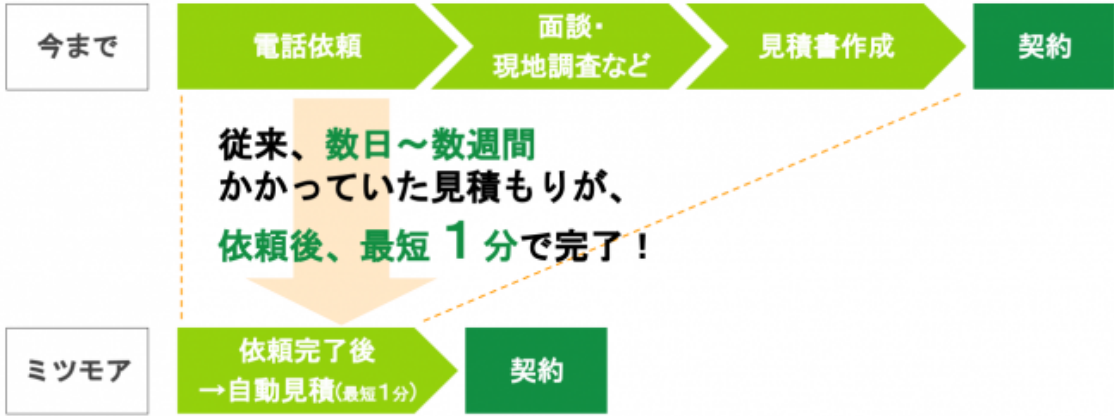
見積もり依頼
27,000円

見積もり依頼のやり取りは、2週間有効です。
見積もり依頼のやり取りは、2週間有効です。
見積もり依頼のやり取りは、2週間有効です。
見積もり依頼のやり取りは、2週間有効です。
見積もり依頼のやり取りは、2週間有効です。
見積もり依頼のやり取りは、2週間有効です。

**チャットで調整して
プロを決定**

気になるところがあればチャットで質問。
レビューや実績も見て、納得できたらプロを決定。

[ミツモアによる効率化]



空いた時間は本業に専念 ⇒ 労働生産性の向上

[ミツモアへの事業者登録]

ミツモアではネット集客を活用したいプロの方の登録を募集しております。電話帳やチラシでの集客が減り、インターネットでの集客がより重要になる時代、「ミツモア」で集客の手間や営業にかける時間を省くことで、事業者がサービス提供に集中できることを目指しています。

[ミツモア大学(プロインタビュー)]

<https://meetsmore-university.com>

[プロとしてミツモアに登録]

<https://pro.meetsmore.com/lps/pro>

[[「ミツモア」のメリット]

依頼者:

- ・お急ぎの場合でもスピーディに見積もりが届き、事業者様選びの検討ができます。
- ・見積もりは最大5社から届き、事前に金額と内容が分かって明朗会計です。むやみに売り込まれるわずらわしさがありません。
- ・提案のあったプロにチャットで質問。レビューや実績も見て、納得できたらプロを決定。

事業者:

- ・見積もり作成の手間を省くことで、より簡単に集客が可能。
- ・応募手数料が無料(手動で応募する場合は、従来の1/3程度)。
- ・ミツモアはシステム導入費や年会費が一切かかりません。成約した場合のみの手数料徴収のため、初期投資なしでご利用いただけます。

[自動応募とは]

届いた依頼に対して、あらかじめ設定した条件、料金設定に応じてミツモアのシステムが自動的に見積もりを作成し応募を行うサービスです。

[株式会社ミツモアの概要]

会社名 : 株式会社ミツモア

代表者名 : 石川 彩子

住所 : 東京都中央区銀座7丁目16-12 G-7ビルディング8階

設立 : 2017年2月8日

事業内容 : 依頼者と税理士や住宅清掃、カメラマンなど幅広い職種の専門家をつなぐ、見積もりプラットフォーム「ミツモア」の開発と運営

URL : <https://meetsmore.com/company/news>

[ミツモアの採用強化について]

ミツモアでは組織を拡大中のため積極的に採用をしております。ご興味のある方は、ぜひ以下のページからご応募ください。

- ・採用情報 : <https://meetsmore.com/company/recruit>

[ミツモア、「Google for Startups Growth Academy 2021」に選出]

見積もりプラットフォーム「ミツモア」を運営する株式会社ミツモアは、この度、「Google for Startups Growth Academy 2021」のプログラムを修了 Google for Startups Alumni 卒業生のメンバーにな

りました。

<https://meetsmore.com/company/news/23147>

【本リリースに関するメディア関係者からのお問い合わせ】

株式会社ミツモア 広報担当:花田、野々村

TEL 050-1741-9217 | pr@meetsmore.com