

2022年9月30日  
株式会社 経営者 JP

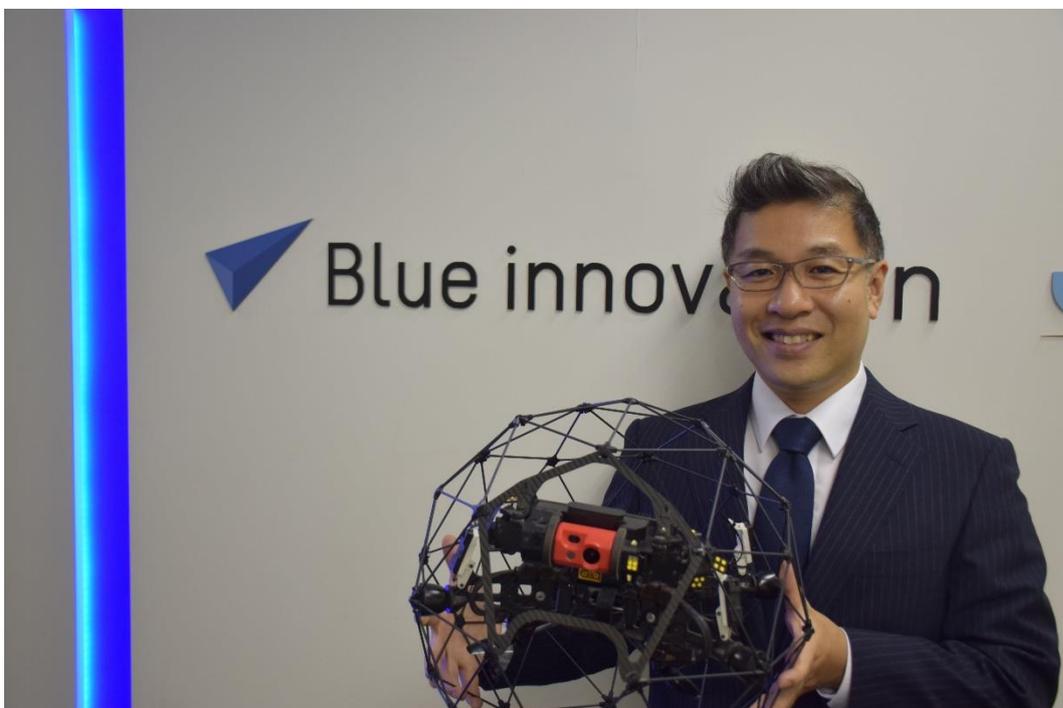
KEIEISHA TERRACE 「イマ、ココ、注目社長！」に

## ブルーイノベーションの熊田 貴之氏が登場

急激に拡大していくドローンマーケットで、早期に100億円の売り上げを目指す！

株式会社 経営者 JP(東京都渋谷区、代表取締役社長・CEO 井上和幸)が提供する KEIEISHA TERRACE(<https://keieishaterrace.jp/>)では、リーダーシップ/マネジメント/キャリアなど様々なテーマで、第一線の経営者・有識者から最先端のビジネス・知識を学べる場を提供。登場経営者も150名を超えており、多くの経営者・幹部・次世代リーダーが集う学びの場となっています。

このたび、KEIEISHA TERRACE の中でも最もPV数の高い人気連載企画「イマ、ココ、注目社長！」に、ブルーイノベーション株式会社(以下、ブルーイノベーション)代表取締役社長 熊田貴之氏が登場します。



急速に拡大しているドローンの市場に早くから着目していたブルーイノベーション熊田社長は、大学発ベンチャーとして日本初となるドローンによる海岸モニタリングシステムを開発。2012年6月に同社の代表取締役社長に就任し、複数のドローンやロボットを遠隔・目視外で自動制御・連携させる独自のプラットフォーム「Blue Earth Platform (BEP)」を軸とするDXソリューションを展開。石油化学や製鉄、通信、電力、建設・土木など幅広分野にサービス提供しています。今回は、熊田氏に起業の経緯やドローンの市場、今後の展望などを伺いました。

<https://keieishaterrace.jp/article/detail/19905/>

## ■熊田 貴之氏のコメントを一部抜粋してご紹介

いま、各国が世界中のドローンベンチャーを誘致しています。弊社にもいろんな国から連絡が来ます。「我が国なら自由にやれる。投資もする。規制も緩くする」と各国で誘致を競争し合っています。海外では民間企業が事例を作り、後追いで法律ができる。国がビジネスにフィットさせるようにルールづくりをしています。

一方、日本は国が初めにルールづくりをリードし、民間企業が参入する流れです。2025年に国際博覧会が開催され、ルールづくりは加速しています。この博覧会はこれからの空飛ぶクルマやドローン物流の前哨戦と言われているので、日本政府も研究費の投資を加速しています。その意味でも、追い風になっていると思います。

## ■プロフィール /ブルーイノベーション株式会社 代表取締役社長 熊田貴之氏 1976年埼玉県生まれ。工学博士(日本大学大学院理工学研究科博士課程修了)。

大学院時代、世界初となる「海岸地形と底質粒径の変化が予測できる数値計算モデル」を発表し、海岸環境コンサルタント事業を立ち上げる。日本初となるドローン・UASによる海岸モニタリングシステムを開発。

その後、ブルーイノベーションにおいてドローン・UASにより産業課題を解決するソリューション開発を進める一方、一般社団法人日本UAS産業振興協議会(JUIDA)の立ち上げに参画。ドローン操縦士や安全運航管理者など人材養成システムの確立、さらには法規制整備への取り組みなど、ドローン産業全体の発展に貢献。

現在は、複数のドローンやロボットを遠隔・目視外で自動制御・連携させる独自のソフトウェア・プラットフォーム「Blue Earth Platform(BEP)」を軸とするDXソリューションを、石油化学や製造、通信、電力など民官学問わず広く提供。モノ(ドローン・ロボット・モビリティなど)×AI×自動化による社会課題の解決と経済発展の両立、ならびに来るべき自律分散型社会の共通インフラ構築の実現に向け取り組んでいる。

## ■「イマ、ココ、注目社長」とは？

「イマ、ココ、注目社長！」では閉塞感ある日本を、新しいビジネス、これから真に求められるであろう事業で打破してくれる注目企業を発掘し、その経営者の素顔に迫ります。これからの時代を切り拓くであろう、「志ある、特長のある事業」を展開している経営者に、

- ・なぜ、この事業を手がけようと思ったのか
- ・なぜ、この事業を立ち上げるに至ったのか

についての本音と原点となるキャリアヒストリー、経営におけるこだわり(特に人・組織側面)、そして今後に向けての想いや夢をお伺いしています！

インタビュアーは KEIEISHA TERRACE 編集長であり自ら 2 万名超の経営者・経営幹部と対面してきた実績・実体験を持つ井上和幸です。本企画を通してこれから経営者を目指す方々やすでに経営者として活躍されている方々にキャリアや起業、組織づくり、経営者としての姿勢について、今活躍している経営者の等身大の情報をお届けします。また、この企業群の中から、明日のユニコーン企業が続々と誕生するであろうことを楽しみにしています。

\* 本企画への登壇をご希望の方は、以下までご連絡いただけますと幸いです。

ご要望の情報提供などお気軽にお申し付けください。

<https://forms.gle/uZomm6qQK1bX2RKe7>

## ■KEIEISHA TERRACE について

「KEIEISHA TERRACE」は様々な業種・業態・企業ステージでご活躍中の志高き経営者・経営幹部・次世代リーダー各位が集い、学び、相互に刺激し合うための各種の情報、セミナー、イベント等をご提供するプラットフォームです。会員制サイトでの情報ご提供や発信を軸に、一方通行の情報やサービス展開に留まらず、会員の皆様同士や情報発信者である著名経営者・識者・専門家各位と出逢い、交流し、相互に刺激し合い研鑽する様々な場や仕組みを提供いたします。

## ■具体的なサービス内容(3つの主サービス)

### ①情報収集の場としての「KEIEISHA TERRACE」

皆様が「読みたい」「学びたい」と思っていただけの独自の情報コンテンツを発信します。情報の内容については、他のメディアでは読めない&より実践に活かせるリアルな情報にこだわってまいります。

### ②学びの場としての「KEIEISHA TERRACE」

明日から使える実践的な内容を追求した学びの場を定期的に提供してまいります。各学びの場には、その道のプロの講師をお招きし、MBA では学べない当社ならではのプログラムを展開いたします。場所や時間を選ばずに視聴いただけるよう、オンラインセミナーを中心に幅広いテーマのラインアップを取り揃えております。

### ③出逢いの場としての「KEIEISHA TERRACE」

「新しい刺激、出逢いが欲しい」「良き相談相手を求めている」といったお声に応えるべく、皆様同士の交流の場、さらにはセミナー講師陣や当社のパートナーとの接点をおつくりし、普段のビジネスシーンではなかなか相談できない、今更相談ができないことを解決いただくセットアップをいたします。

### ■株式会社 経営者 JP について

弊社は、明日の日本を担う志高き経営者・リーダーを育成・輩出するための「集い、学び、執行する最高の場」を提供すべく4事業を展開しております。

- エグゼクティブサーチ事業(経営層特化の人材紹介)
- コンサルティング事業(組織・人材・経営コンサルティング、講師・顧問派遣、EQ サービス)
- セミナー事業(経営者・リーダー対象セミナーの主催)
- 会員事業(志高きリーダーの会員組織の主催運営、コンテンツ提供・物販)

### ■本件に関する問い合わせ先

株式会社経営者 JP 広報担当 中村・藤田 <https://www.keieisha.jp/contact/>

E-mail:info@keieisha.jp