

## ちきゅう株式会社、マーケティングソフトウェア「ちきゅう」をリリース ～月額500円で始められるマーケティング支援ソフト～

ちきゅう株式会社（本社：東京都港区、代表取締役：浅井敏宏）は、2014年11月4日にマーケティングソフトウェア「ちきゅう」をリリースしました。リリース時は、顧客管理・商談管理・行動履歴管理・データ分析等の機能を搭載しながら、1ユーザーあたり月額500円という価格を実現しました。

### 【「ちきゅう」の主な機能】

#### ① 顧客管理

プログラミング知識の必要なく、簡単に顧客データベースを設計し、見込客・既存顧客のデータを柔軟に管理することができます。（\*図1）

#### ② 商談管理

商談金額や受注時期などを入力することで商談状況を管理することができ、売上予測の精度アップに役立ちます。（\*図2）

#### ③ データ分析

蓄積された見込客情報や商談情報などを簡単な操作でグラフ化し、正確でスピーディーな現状分析に役立てることができます。（\*図3）

### \*図1 顧客データベースの設計画面

\*図2 商談情報の入力画面

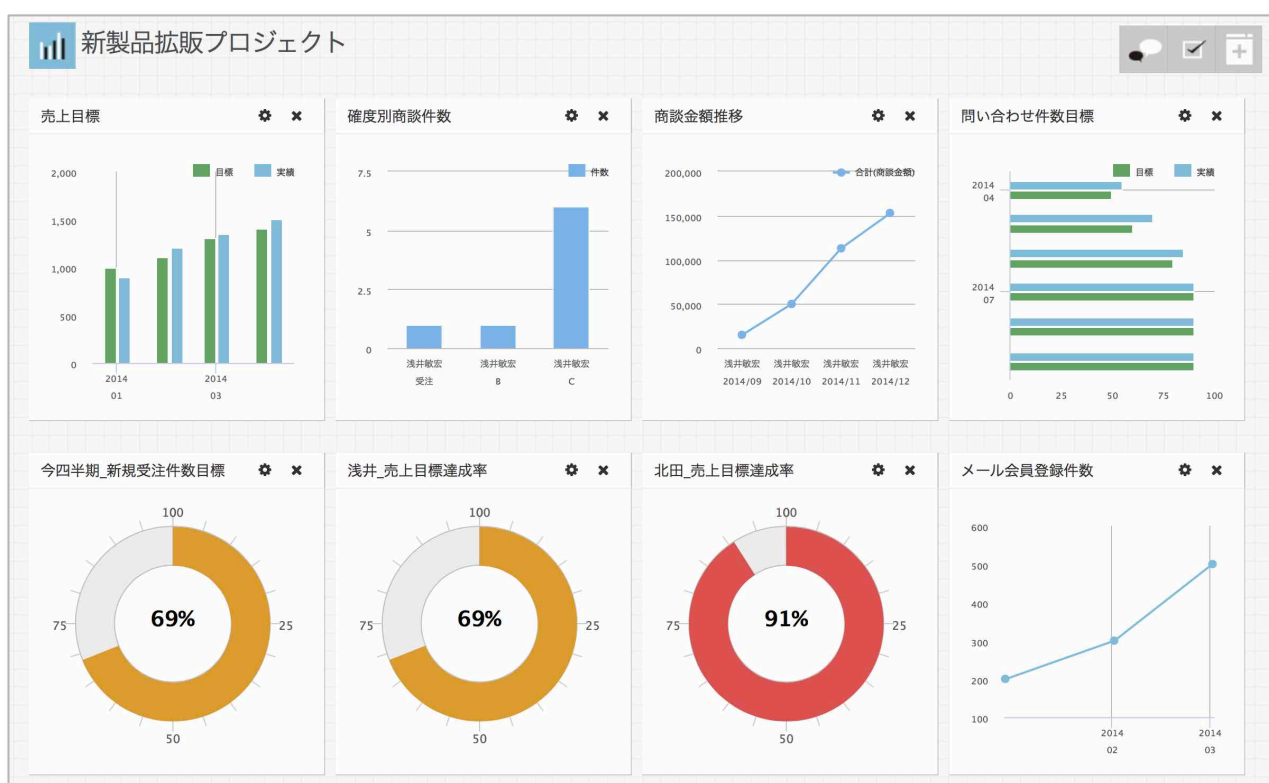
**商談情報の追加**

戻る
保存

**基本情報**

商談名 <input type="text" value="WEBサイト構築の提案"/>	商談状況 <input type="text" value="最終提案"/>
会社 <input type="text" value="ちきゅう株式会社"/> <input type="text" value="検索"/>	確度 <input type="text" value="B"/>
営業担当 <input type="text" value="浅井敏宏"/> <input type="text" value="検索"/>	ソース <input type="text" value="展示会"/>
商談の種類別 <input type="text" value="新規"/>	商談金額 <input type="text" value="2500000"/>
	見込時期 <input type="text" value="2014/11/28"/>

\*図3 データ分析画面



**【今後の展開】**

今後は、メール一斉配信・アクセス分析・スコアリング等のマーケティング機能を順次追加していくことで、営業成果・マーケティング成果につながるソフトウェアへと発展させていきます。

**【本件に関するお問い合わせ先】**

ちきゅう株式会社 浅井

<http://www.chikyu.net>

東京都港区南青山 3-5-4-4F

TEL:03-3478-1555

email : [info@chikyu.net](mailto:info@chikyu.net)